



OPTIWARE ontwikkelt en implementeert software oplossingen voor de industrie.

Daarbij behoren het onderhoudssysteem **API PRO** en het OEE pakket **AXXOS**.

Onze klanten zijn nationale en internationale marktleiders in een breed scala van industrieën. De focus ligt op de productieomgeving en onderhoudsafdeling.

Met een netwerk van eigen dochterondernemingen en partners wereldwijd bieden wij een competentiespectrum aan bestaande uit analyse, advies, implementatie, training en optimalisatie.

Voor de ondersteuning van onze continu groeiende klantenkring zijn wij op zoek naar een

Sales Manager (m/v)

voor de verkoop van Industrie 4.0 oplossingen (EAM/OEE), software voor onderhoud/asset management

Positie en verantwoordelijkheden

U onderhoudt de relatie met bestaande klanten en u gaat als een echte 'hunter' actief en op systematische wijze op zoek naar nieuwe geïnteresseerden voor onze software.

Dankzij uw markt- en productkennis en door uw consultatieve aanpak creëert u vertrouwen bij uw contacten op (hoger) management-niveau alsook bij eindgebruikers.

U komt overtuigend over zowel op papier als via presentaties en demonstraties van onze software. U handelt contractnegotiaties op een professionele manier af.

Aan de hand van Salesforce.com, onze CRM-toepassing, beheert u permanent uw pijplijn. Verder rapporteert u vanuit deze nieuw gecreëerde functie aan de Director Central & West-Europe.

Veelvuldige verplaatsingen, vooral in Nederlandstalig gebied maar ook elders in Europa horen bij de job.

Interesse? Stuur uw kandidatuur (met inbegrip van de begindatum en salaris verwachtingen) per post of e-mail naar:

OPTIWARE
T.a.v. Fries Lefevere
Everest Office Parc
Leuvensesteenweg 248D 4
BE-1800 Vilvoorde

Uw profiel

- Afgeronde opleiding op masterniveau
- Enkele jaren ervaring in de verkoop van complexe businesssoftware voor de industrie (OEE, CMMS, EAM, ERP, MES, SCADA, enz.)
- Sterke communicatie- en presentatievaardigheden
- Kennis van industriële en logistieke processen
- Ervaring met consultatieve verkooptechnieken
- Onafhankelijke, systematische en doelgerichte manier van werken
- U straalt vertrouwen uit
- Uitstekende beheersing Nederlandse en Engelse taal. Kennis van andere talen (Frans, Duits, ..) is een pre

Wij bieden

- Een competitief salaris, aangepast aan uw competenties, ervaring en geboekte resultaten
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden
- Een gedegen opleiding
- Een mooie opportuniteit om uw talenten op zelfstandige wijze te ontplooiën in een sterk groeiende, internationale omgeving

Tel. : +32 2 270 40 53

E-Mail : fl@apipro.com

Internet : www.apipro.com/nl

LinkedIn : 

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met Dhr Fries Lefevere op tel: +32 475 87 56 10.